

отрасль (в процентах от вклада в ВВП); средняя продолжительность таможенного оформления импортируемого ИТ-оборудования), человеческий капитал (количество выпускников вузов по ИТ-специальностям; доля ИТ-специальностей в общем числе бюджетных мест в вузах; общая занятость в ИТ-отрасли; доля выпускников важных для отрасли специальностей, принятых на работу в ИТ-компании в первые полгода после окончания вуза), финансовый капитал (суммарный объем сделок по прямому и венчурному финансированию белорусских ИТ-компаний; международные фонды прямых и венчурных инвестиций, инвестирующие в ИТ в Беларуси), инфраструктура (средний уровень проникновения ШПД).

Учитывая все вышесказанное, возможные сценарии развития белорусского ИТ-рынка могут выглядеть следующим образом:

Быстрый выход на уровень развитых стран (реализация всех предложенных проектов по созданию ИТ-экосистемы – быстрое достижение доли ИТ в белорусском ВВП, сопоставимой с уровнем развитых стран, а также переход к структуре отрасли, соответствующей развитым странам);

Ускоренный рост в избранных сегментах (реализация только проектов с приоритетом I – сегменты ПО и ИТ-услуг ускоренно растут, как в быстро развивающихся странах, а рост продаж оборудования соответствует общемировым тенденциям);

Развитие по инерции (сохранение текущей ситуации – отрасль продолжает развиваться по прежней траектории без принципиальных структурных изменений).

Список источников

1. Смородинская, Н. В. Сетевые инновационные экосистемы и их роль в динамизации экономического роста / Н. В. Смородинская // Инновации. – 2014. – № 7. – С. 27–33.

КООПЕРАЦИЯ СТРАН ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА В ВЕНЧУРНОЙ ИНДУСТРИИ

Малашенкова О.Ф., к.э.н., доцент, доцент кафедры международных экономических отношений БГУ, заместитель декана ФМО БГУ

Не секрет, что в Едином экономическом пространстве должны существовать единые механизмы регулирования экономики, а также применяться гармонизированные правовые нормы, функционировать единая инфраструктура и согласованная налоговая, денежно-кредитная, торговая, таможенная политика.

Создание единых принципов функционирования венчурной инфраструктуры, включающее гармонизацию законодательной базы в этой сфере, является важным направлением работы в рамках ЕЭП. Многие эксперты выделяют значимые преимущества, которые страны могут получить в условиях единой развитой венчурной инфраструктуры. Кроме того, совместные усилия позволят решить ряд проблем, существующих во всех этих странах. К одной из таких проблем следует отнести неготовность государств, в частности Казахстана и Беларуси, предлагать венчурный капитал без гарантий, что влечет возникновение сложных механизмов финансирования, тормозит развитие венчурной индустрии и снижает доступность капитала для венчурных проектов.

4 апреля 2013 г. представителями трех стран – Российской венчурной компанией, Белорусским инновационным фондом и АО «Национальное агентство технологического развития» – были подписаны учредительные документы о формировании ООО «Венчурная компания «Центр инновационных технологий ЕврАзЭС» (ЦИТ ЕврАзЭС), которая призвана способствовать интеграционным процессам ЕврАзЭС и ЕЭП и развитию механизмов венчурного финансирования в рамках стран-участников. Основными целями создания венчурного фонда среди прочих выступают:

- формирование на базе Общества эффективного интеграционного института развития, являющегося базовым элементом Евразийской инновационной системы, обеспечивающего полный комплекс услуг предприятиям и организациям, научно-исследовательским учреждениям и учреждениям высшего профессионального образования, органам государственной (исполнительной) власти государств-членов ЕврАзЭС по стимулированию инновационной деятельности, развитию системы защиты прав на объекты интеллектуальной собственности, полученной в результате выполнения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, коммерциализации и трансферу технологий;

- инвестирование денежных средств в доли/акции юридических лиц, осуществляющих создание и коммерциализацию инноваций или заимствование технологий, достижение взаимовыгодных результатов;

- поиск и анализ инновационных проектов, обладающих высокой экономической привлекательностью, реализуемых на территории стран-участниц ЕврАзЭС;

- осуществление деятельности по капиталовложению денежных средств в оплату долей или акций инновационных компаний, реализующих инновационные проекты, в том числе, трансфер технологий с целью повышения экономической эффективности предприятия и экономики в целом;

- осуществление деятельности по обеспечению условий для развития новых конкурентоспособных производств;
- создание благоприятных условий для развития приоритетных секторов экономики стран-участниц ЕврАзЭС и модернизации действующих производств с целью повышения производительности труда;
- осуществление деятельности по поддержке эффективного внедрения инноваций и развития высокотехнологичных производств на территории стран-участниц ЕврАзЭС;
- инвестирование денежных средств, внесенных участниками Общества, а также активов, полученных в результате такого инвестирования, в соответствии с условиями учредительных документов и Инвестиционной декларации.

Уставный капитал венчурной компании сформирован в равных долях – по 30 млн. российских рублей. На этапе своего формирования по прогнозам управляющих фондом рассчитывалось финансировать от 5 до 7 проектов из разных стран одновременно, а после осуществления выхода приступать к новым проектам. Приоритетными направлениями инвестирования Центра инновационных технологий ЕврАзЭС являются биотехнологии, медицинские технологии и медицинское оборудование; индустрия наносистем и материалов; информационно-телекоммуникационные системы; рациональное природопользование; транспортные, авиационные и космические системы; энергетика и энергосбережение.

Направления инвестирования, а также основные критерии, влияющие на отбор проектов, претендующих на финансирование со стороны ЦИТ ЕврАзЭС, указаны в инвестиционной декларации (меморандуме) Общества. Согласно декларации целью инвестиционной политики Общества является развитие проектов, имеющих высокий потенциал для дальнейшего экономического роста и высокую вероятность производства экономически выгодной и востребованной продукции путем инвестирования в компании, реализующие такие проекты, собственных денег на различных стадиях их развития. При этом прогнозируемая внутренняя норма доходности от инвестированных средств должна составлять не менее 25% (экономическая эффективность проекта). При этом венчурный фонд может осуществлять финансирование компаний, находящихся на различных стадиях развития. Это могут быть стартапы, компании на стадии коммерциализации или расширения, компании с действующим производством.

В то же время выделение средств для инвестирования проекта возможно лишь в случае полного соответствия критериев, указанных в декларации. К ним относятся:

- привлечение передовых технологий;

- наличие запатентованной технологии, ноу-хау, конкурентоспособного технологического преимущества продукции и/или технологий; или

- направленность проекта на наращивание технологического потенциала компании, повышение качества и рост объема производства продукции или услуг, углубление переработки сырья и материалов, а также выпуск продукции, способствующего выходу на новые рынки;

- компания должна обладать профессиональным менеджментом; реализуемость проекта в течение срока деятельности Фонда;

- возможность реализации продукции и/или технологии;

- возможность поэтапного финансирования проекта и привлечения со-инвесторов.

Для диверсификации портфеля венчурного фонда декларацией предусмотрено лимитирование инвестирования в один проект (не более 33% от суммы уставного фонда) и лимитирование инвестирования по различным стадиям развития проекта (не более 40% от суммы уставного фонда на каждую стадию). Кроме того, декларацией установлено, что вклады, внесенные казахстанской, белорусской и российской сторонами, должны быть использованы на осуществление инвестиций только тех компаний, которые осуществляют свою деятельность на территории этих стран соответственно. Таким образом, вклад российской стороны используется только для инвестирования российских венчурных проектов, белорусской стороны – белорусских проектов и казахстанской стороны – казахстанских проектов.

Порядок рассмотрения проектов также установлен инвестиционной декларацией ООО «Венчурная компания «Центр инновационных технологий ЕврАзЭС» и включает в себя 2 основных этапа: первоначальный анализ и детальная экспертиза по таким ключевым направлениям, как: финансовая и экономическая целесообразность проекта, техническая реализуемость, анализ менеджмента компании, внешняя экспертиза научно-технической обоснованности и внешняя маркетинговая экспертиза экономической обоснованности. В результате проведенного анализа готовится сводное экспертное заключение по проекту и принимается решение о финансировании или отказе в финансировании проекта.

Помимо трехсторонней кооперации на территории ЕЭП существуют двухсторонние проекты, способствующие развитию венчурной инфраструктуры. Так, уже в декабре 2011 г. на 10 лет ОАО «РОСНАНО» и АО «Казына Капитал Менеджмент» («КСМ») был создан Российско-Казахстанский Фонд Нанотехнологий. Управляющими компаниями стали ВТБ Капитал и I2BF Holdings. Целевой размер фонда составил 100 млн.

долл., из них по 25 млн. – средства «РОСНАНО» и «КСМ». Основными целями венчурного фонда являются стимулирование развития и внедрения нанотехнологий в экономиках двух стран, обеспечение трансферта передовых технологий, развитие инновационной активности частного капитала, стимулирование развития финансовой инфраструктуры рынка в сфере нанотехнологий.

Несомненно, создание эффективной и согласованной венчурной инфраструктуры на едином экономическом пространстве Беларуси, России и Казахстана будет способствовать росту инновационных разработок, стимулировать их активную коммерциализацию, что скажется на повышении конкурентоспособности стран и позволит выйти на новые рынки. Однако на сегодняшний день существует ряд проблем, препятствующих созданию единой венчурной инфраструктуры на территории ЕЭП.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО УКЛАДА В СТРАНАХ С МАЛОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Наумович О.А., младший научный сотрудник Института экономики НАН Беларуси

Смена технологических укладов – это переходный социально-экономический период в экономике. Ни одной стране не удалось избежать кризисных процессов во время смены технологических укладов. Переход к новому технологическому укладу осуществляется синхронно, т.е. группами технических средств, материалов, отсутствие такой синхронности, согласованности тормозит переворот в технике, ведет к появлению образцов, в которых принципиально новое техническое решение не может реализовать свой потенциал из-за отсутствия сопряженных средств, сочетается с элементами устаревших поколений техники. Распределение богатства и достижений НТП происходит неравномерно. Основная доля научно-технических разработок сконцентрирована в развитых странах. Технологические инновации ослабляют зависимость от природных ресурсов, и увеличивают зависимость от разума. В постиндустриальной экономике ведущим фактором становятся знания, как когда-то в аграрной экономике этим фактором была земля. Доступ к мировым ресурсам научно-технической информации и возможности развития собственного потенциала обеспечиваются путем активного участия в международных, финансовых, торговых, производственных, научно-технических, хозяйственных связях, а также включением в глобальную экономическую систему. Отсутствие высокотехнологичных корпораций выдвигает необходимость интеграции предприятий в мировую систему разделения